

一期百会の誕生由来

一期百会が生まれたのは、私、代表多田の大工修行の現場での思い出がきっかけでした



年間に4、5棟の新築工事をさせて頂いておりました



そんな中、時々小さな工事依頼がありました

しかし、すぐにやる事が出来ませんでした

なぜなら、新築工事の予定が切れた時でない限り手を付けられなかったのです...

新築では年に4、5棟の喜びを生むことが出来ます



ですが、小さな工事であれば年に50件、100件とたくさんの人に喜んで頂けるのではないかと

そんな思いから「一期百会」

(一度の出会いで何度でもお付き合いさせて頂く努力をおこたらない)に決めました



しかし!

困ったなあ

お困りごとは
すぐにでも飛んでいきお役に立ちたい!

一期百会の出会い

富士見市 M様



M様は2004年の鍵交換工事からの弊社のお得意様です。お家をとても大切にされている方で、内装工事や小工事で何度もご利用いただいております。今年に入り、小工事の際そろそろ外装の塗り替えを考えているというお話があり、外壁塗装担当の私、池田とご縁をいただくことができました。

M様はとても気さくで近所の方々とも仲が良く、おかげで塗装工事の際はご近所の皆様にご協力いただけて工事がとてもスムーズに進行できました。工事中、テレビのBSが映らなくなったり、お風呂の給湯器リモコンが使えなくなったりとご迷惑おかけしましたが、すぐに対処させていただきご不便は最低限で済んだとおもいます。富士見市にM様邸という弊社の作品が誕生しました。

これからも末永くお付き合いの程、よろしく願いいたします。

Reペイント店
店長 池田



第64号

多田良雄の

42.195



リフレイトでは、お客様のお困りごとを何てするか
この問いに答え続ける事が、我が社が対策サービス業
としての一番の役割。価値だと思っておりました。この考え
を参考にさせて頂いた。たまたまながら、お客様の苦しみ
と苦しみも察知し、理解し、決して独りよがりな
商品サービスと提供させて頂いた。たく事を日々、心掛けて
いなければなりません。住宅リフォーム業として、一番
前は、ひとくくりで良かったと思えます。現代では、その
お困りごとに対してより多様化し、さらにより専門
性を求められる世の中になり、マアアアアアアアアアアア
ヤアアアアアアアアアアアアアアアアアアアアアアアア
① 日々の小さなお困りごとに対応する (小工事・アフター事業)
② 健康・家事時間短縮・節約を考える (水廻りリフォーム事業)
③ 建物の維持、防水・資産価値の向上 (屋根外壁塗装事業)
④ 若年世代へ安心できる住まいの提供 (中古ナリノベーション)
⑤ 高齢化社会のお困りごとに対応 (介護リフォーム老人介護)
⑥ 地震から大切な命を守る (耐震事業)
⑦ 不動産処分・売却のお手伝い (不動産仲介事業)
⑧ 中古マンション・住宅の瑕疵調査 (インスペクション事業)
これらの事業も現在、この地域で取り扱われていた。た
た、お困りごとにも注目を集める事業となり、
もちろんだら、住宅のリフォーム事業に隣接する
事の延長線上の事業となり、引いて、
当社では、お客様のお困りごとについて、
答えてあげていく所存です。今後、引いて、
宜しくお願致します。ありがとうございます。

平成二十八年十一月吉日 多田良雄